

证券代码：830839

证券简称：万通液压

公告编号：2024-053

山东万通液压股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月26日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告说明会的投资者

上市公司接待人员：

- 公司董事长王万法先生；
- 公司董事、总经理王刚先生；
- 公司董事、副总经理、董事会秘书王梦君女士；
- 公司财务总监厉建慧女士；
- 公司保荐代表人谌龙先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过播放年报讲解视频、公司宣传视频及图片展示等形式对公司发展情况及 2023 年经营业绩情况进行介绍；同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复情况如下：

问题 1：公司产品技术的更迭速度如何？

回复：尊敬的投资者您好！公司坚持在对客户需求深度挖掘的基础上，以客户需求为导向，加强研发投入和技术创新，保证产品技术迭代。2023 年度，公司围绕包括电液集成智能控制系统、国防车载电驱动快速起竖液压集成系统、电动转向缸及控制系统在内的多项集成式智能控制系统展开研发，此外，公司进一步布局双气室全油气悬挂系统、电动缸、电动静液作动器等新产品、新技术，并在西安市设立研发分部，开展相关技术人才团队建设及项目研发工作，研发费用同比增长 23.41%，拥有专利 43 项，核心竞争力持续增强。

同时本着客户至上的原则，积极响应客户需求，开发适配宽体矿用自卸车举升系统，实现整车液压系统的一体化服务。针对高端液压支架液压缸开发熔覆加熔铜工艺，产品性能整体得到提升。配套开发整车全油气悬挂系统，增加单机油气弹簧装载量，进一步提升市场规模，保持足够的竞争优势。感谢您的关注！

问题 2：特斯拉机器人将产出，请介绍一下公司产品以后在机器人上的应用，谢谢。

回复：尊敬的投资者您好！公司已配合军工院所完成了电动缸产品的研发、试制及小批量生产、销售，在电动缸及电控系统方面有一定的技术及工艺积累，并具备一定的技术领先性。电动缸是用途广泛的直线传动部件，是集精密机械传动和电机、电控于一体的机电一体化产品。具有精度高、污染小、能效高等优势，可以应用在机器人关节驱动领域，同时可以广泛应用在自动化产线、无人驾驶转向机构、机器人关节驱动、多自由度运动平台、工程机械、医疗器械、太阳能逐日系统、航空航天、WQ 装备等领域。公司正在积极做好相应领域的技术研发、试制及验证，感谢您的关注！

问题 3：请问一下柳工业绩大幅上升，从侧面印证工程机械复苏中，对公司中期业绩影响？谢谢。

回复：尊敬的投资者您好！按挖掘机第 8 年为更新高峰期测算，2023 年、

2024 年国内挖掘机更新需求触底，叠加“一带一路”深入推进以及发行专项债加速开展基础设施投资建设创造的新增需求，将拉动工程机械行业销量逐渐筑底向上，预计在 2023 年低基数影响下，2024 年度行业将触底反弹。公司的液压油缸产品可以应用于挖掘机、起重机等工程机械上，公司已向多家中小型挖掘机主机厂批量供应整机油缸，客户反馈使用效果良好。工程机械行业复苏，有利于公司开拓相关客户、增加订单，将对公司经营产生积极影响。

问题 4：公司在液压领域的竞争力包括哪些？

回复：尊敬的投资者您好！公司的核心竞争力体现在：（1）公司拥有全链条生产、智能生产线，具备独立自主的全过程加工能力；（2）公司重视研发及创新，通过持续关注产品的性能提升与生产技术进步，掌握了一系列核心生产技术，取得一系列拥有自主知识产权的核心专利，其生产油缸产品具备较强的竞争优势并能够满足市场变化带来的产品需求；（3）公司研发投入逐年提高，取得了高新技术企业证书，获得国家级专精特新“小巨人”企业，获评山东省“十强”产业集群领军企业，山东省制造业单项冠军企业、“山东省先进中小企业”荣誉称号，入选“好品山东”品牌；（4）客户资源优质，已与细分领域的主流客户建立了长期稳定的合作关系；（5）具备 A 类装备承制单位资格，有利于 JG 市场的开拓。感谢您的关注！

问题 5：为了公司的更好发展，公司在人才培养及储备方面是怎么安排的？

回复：尊敬的投资者您好！2023 年度，公司总人数同比增加 10.63%，新增扩充人员主要为研发人员和生产人员。其中，研发人员人数同比增加 19.35%，引进了流体传动与控制、机电液一体化技术、液压工程等专业技术人才多名，包括多名业内专业博士及硕士，并在西安市设立研发分部，开展相关技术人才团队建设及项目研发工作。对于人才培养方面，公司持续致力于吸引和培养优秀的科研人员、管理人才和营销专业人士。健全公司长效激励机制和良好的工作环境，激发员工的创新潜力和工作热情，打通内部晋升通道，通过内部人才培养及外部专业人才引进相结合方式，满足公司未来发展的人才需求。继续发挥“工匠”培养体制，加强工匠精神学习，以理论培训、实践锻炼、技术比武等多种不同形式激发员工学习技术、钻研技术、应用技术的积极性和主动性；

建立分级管理的工匠资源库，加大激励，鼓励职业资格晋级，持续完善人才梯队建设。感谢您的关注！

问题 6：公司 2023 年年度报告中经营活动产生的现金流量净额 6,592.65 万元，同比增长 192.56%，2023 年度现金分红比例较高，是否预示着公司的现金流会持续向好？

回复：尊敬的投资者您好！2023 年度，公司多措并举，营业收入同比增长 32.46%，同时加强了应收账款管理，按照账龄建立应收账款分类管理模式，责任到事业部以及具体到各个业务经理，采用责任到人定期跟踪、定期通报的方式，落实精细化、数据化网格状管理，能够有效进行风险预警。另外，公司实行大客户战略方案，凭借良好的产品质量和交期服务，赢得公司客户的青睐，同时公司主要客户实力较强，多为行业头部，资信状况较为优质，回款相对规范。通过施行有效措施，应收账款周转率在 2023 年度进一步提升至 4.65，有效管控了应收账款风险，经营活动产生的现金流量净额明显提高。2024 年第一季度经营活动产生的现金流量净额为 1,975.40 万元，同比增加 3,283.08 万元，现金流量状况良好。感谢您的关注！

问题 7：请介绍一下公司存货管理情况？

回复：尊敬的投资者您好！公司建立了较完善的存货及物流管理制度，以销定产，以产定购，在周转速度、职责分工、验收入库、仓储保管、盘点清查等各方面做了细致的规定，保障公司仓储有序运行，高效周转。同时也会根据不同原材料的使用频次及采购周期设立安全库存，为公司有序生产提供保障，对存货实行实时精细化数据管理体系，加强管理，盘活资金，2023 年度，存货周转率由 3.63 提升至 5.41，营运能力得到较大改善。感谢您的关注！

问题 8：你好，请问未来公司会进行收购公司或引进战略合作伙伴吗？会扩大企业规模吗？

回复：尊敬的投资者您好！公司业务方面的发展规划：深耕主业，坚持创新驱动，探索新领域布局，开拓全球市场。具体而言：一是聚焦境内“汽车、能源采掘机械、工程机械、国防装备”四个主行业，同时持续做好电动缸、智能油气悬架系统等新领域、新产品的市场验证和推广，不断向电动化、系统化、伺服控制领域发展。基于产业链延伸布局新领域、新市场的开拓，持续推进高

端化、智能化、绿色化水平；二是充分发挥油气弹簧先发优势，逐步推进产品标准化，通过生产工艺不断优化、产品结构优化设计以及标准化、模块化设计等措施降本，共同让利市场，提升客户使用价值，积极为行业发展做出贡献，进一步提升市场占有率，另外，实时根据市场需求，创新产品及系统设计，推动油气弹簧产品在新能源 SUV 等车型的新应用。三是持续发挥自卸车专用油缸的高可靠性及核心技术优势，完善售后体系，为客户提供更优质的服务，强化国外客户储备，继续开发潜力较大的全球性大客户以及主机厂，强化国际化业务发展的竞争力，促进企业经营规模和效益持续提升；公司将围绕业务规划，采取内生增长和外延扩张相结合的方式实现发展，未来不排除并购与公司在产品、渠道、研发等方面具有协同效应的标的，公司如有并购重组事项且达到披露标准，公司将严格按照法律法规及相关规则履行审议及披露程序，及时、真实、准确、完整的披露相关信息。感谢您的关注！

问题 9：现在倡导央企、国企和上市公司市值维护，公司在市值管理方面有什么计划？

回复：尊敬的投资者您好！公司高度重视市值维护工作，力求通过品牌形象建设、高质量履行信披义务、多维度常态化投关管理、风险管理、社会责任履行和内部管理等多方面综合施策，并持续做好经营管理工作，增强公司的核心竞争力和盈利能力，彰显公司长期投资价值，做好市值维护工作。具体的市值管理计划会根据公司的具体经营情况、市场环境以及战略目标而相应调整。同时，市值管理是一个长期的过程，公司将持之以恒地努力。感谢您的关注！

问题 10：公司近期是否有融资或扩产计划？

回复：尊敬的投资者您好！目前，我们会根据市场状况和公司发展战略，审慎考虑。未来不排除制定进一步融资或扩大产能计划的可能。届时我们将严格按照法律法规的规定进行信息披露，请关注公司公告。感谢您对公司的关注！

问题 11：恭喜公司获得实用新型专利的授权：适应极寒工况（低于零下 37 度）的精装重载油气弹簧。相关产品服务于哪些地区客户？

回复：尊敬的投资者您好！公司该类油气弹簧产品目前主要服务于下游主机厂客户，根据该部分客户发往海拉尔等极寒地区使用的工况需求，公司配合研制了极寒环境下油气弹簧加热保温技术，感谢您的关注！

问题 12：2023 年度，公司计划如何分红？

回复：尊敬的投资者您好！公司 2023 年度的权益分派预案如下：公司目前总股本为 119,305,000 股，根据扣除回购专户 1,005,029 股后的 118,299,971 股为基数，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 4.00 元（含税）。本次权益分派共预计派发现金红利 47,319,988.4 元，现金分红比率为 59.64%。感谢您的关注！

问题 13：公司营收是否存在淡旺季？

回复：尊敬的投资者您好！自卸车和工程机械行业等基建设备行业存在一定的季节性，主要与工程项目的施工季节性有关。但是，随着宏观经济波动以及国家基础设施建设规模投入的影响，产销形势也呈现“淡季不淡”“旺季不旺”特点。其他产品销售及所处行业均无明显季节性特征。

问题 14：您好，请问公司将如何应对客户集中度较高的问题？

回复：尊敬的投资者您好！公司未来拟在稳固与现有重点客户的合作关系的前提下，坚持进行市场和客户培育，继续提升产品性能及其他增值优势，不断拓展新的销售区域，进一步扩大客户群体，从而降低客户集中度过高的风险。感谢您的关注！

问题 15：王董您好！贵司第一季度主业微减，是否主业遇到市场萎缩，后期有否改善？

回复：尊敬的投资者您好！第一、2024 年一季度营业收入同比微降 6.21%，属于业务的正常波动，公司业务正常开展，公司所处行业并未出现重大不利因素及变化；第二、2024 年一季度归属于上市公司股东的净利润同比增长 37.10%，高毛利产品收入占比增加，综合产品毛利率同比增加 3.93 个百分点，经营活动产生的现金流量净额同比增加 3,283.08 万元，公司实现高质量发展，优化产品收入结构，盈利能力进一步提高；第三、公司近三年营业收入及净利润均呈现快速增长态势，可谓是逆势增长，表现出强劲的成长性，充分体现了公司管理层秉持对所有股东高度负责的态度努力经营，多措并举保证公司持续健康发展，公司管理层干劲十足，对公司未来发展充满信心。感谢您的关注！

问题 16：在 2023 年，公司与 2022 年第五大客户 ANNICA INTERNATIONAL LTD、BRAVEN PTE LTD、ANUTSATIAG、ROCKMAC

INC 还有没有合作？公司主要为其提供哪些产品？

回复：尊敬的投资者您好！以上客户属于同一集团内控制的公司，公司将其合并简称为 ANNICA，公司与其持续保持良好业务合作关系；2023 年度，公司根据 ANNICA 的业务需要与其集团内公司保持了良好的合作关系，主要为其提供自卸车专用油缸、油气弹簧等产品，公司依靠可靠的产品质量、优质的服务，得到客户认可。感谢您的关注！

问题 17：薄壁台阶式自卸车油缸，销往北美洲还是中南美洲，具体是哪些国家及客户？

回复：尊敬的投资者您好！公司针对美洲市场推出薄壁型台阶式自卸车油缸，随着此类产品市场渗透率的提升，该产品被广泛销往北美洲及南美洲等国家和地区。感谢您的关注！

问题 18：油气弹簧的出海业务，具体销售到哪些国家和地区？

回复：尊敬的投资者您好！油气弹簧产品出海主要销往北美洲、大洋洲、亚洲、非洲等地区。后续公司将持续深化与境外客户的互动合作，有效应对严峻复杂的国际形势，推动公司境外业务可持续发展，感谢您的关注！

问题 19：能不能采用送股，转赠股份或者回购注销股份来实现分红，而不是现金分红！谢谢。

回复：尊敬的投资者您好！公司重视股东回报，保持积极、稳定、持续地回报投资者，采取包括但不限于现金分红、回购公司股份、转赠股本、送红股、回购注销等方式积极回应市场关切，让投资者分享公司成长和发展的成果。后续，公司将严格按照相关法律法规的要求，持续做好生产经营工作，努力提高企业价值和股东回报。公司会结合公司战略规划及发展需要，综合考虑审慎决策。感谢您的建议和关注！

问题 20：俄语地区客户采购哪些产品？有没有客户采购贵公司产品后，再间接出口？

回复：尊敬的投资者您好！公司目前发往俄语地区的产品主要为机械装备用缸及自卸车专用油缸，目前客户反馈良好。感谢您的关注！

问题 21：研制“新能源智能矿卡”、推广“辘重革新”的铍钼科技，是否与公司有合作？

回复：尊敬的投资者您好！公司正在与铌钼科技针对应用于新能源智能矿卡上的相关产品进行技术沟通，并为其出具技术方案，感谢您的关注！

问题 22：国内中小型挖掘机油缸，是否有批量订单？

回复：尊敬的投资者您好！公司已向多家中小型挖掘机主机厂批量供应整机油缸，客户反馈使用效果良好。感谢您的关注！

山东万通液压股份有限公司

董事会

2024年4月29日